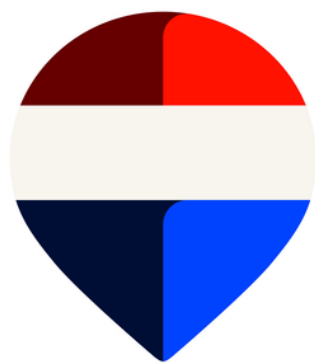




# Durf te dromen

POWERED BY REMAX





# PROFITEER VAN DE KRACHT VAN EEN STERK MERK

Zet jezelf op de kaart met het  
bekendste merk in de makelaardij



Aansluiten bij  
REMAX geeft je  
toegang tot wereld-  
wijde bekendheid  
en grenzeloze  
mogelijkheden.

Al meer dan 45 jaar is REMAX het bekendste merk met de betrouwbaarste reputatie in de woningmakelaardij. Hier- door ben jij sneller succesvol als makelaar. Dankzij internationale, nationale en lokale naamsbekendheid weten klanten jou sneller te vinden. Wie wil er nou geen zaken doen met de nummer één in de makelaardij?



**157.500**

REMAX Te Koop-borden in Europa voor  
meer directe naamsbekendheid



**#1 merk**  
wereldwijd\*



**100+**  
landen wereldwijd

\*Niemand verkoopt meer woningen dan REMAX.

# DE WERELD VERANDERT STEEDS SNELLER

Loop met ons voorop in de woningmakelaardij



## De toekomst van de woningmakelaardij. Wij zijn er nu al klaar voor

De NVM heeft het in hun rapport 'Makelaar van de toekomst' over de opkomst van het broker-agentmodel. Dit is een model waarbij meerdere zelfstandige makelaars (agents) aansluiten bij een kantoorhouder (broker). Door het gezamenlijk optrekken, het delen van lokale marktkennis en het inzetten van de nieuwste technologieën is het voor iedere makelaar mogelijk om succesvol te zijn. Met het delen van kosten en een grote naamsbekendheid loop jij als makelaar minder risico en heb jij bovendien een beter verdienmodel. Ook de ABN AMRO en de Rabobank verwachten dat het broker-agentmodel verder zal opkomen.

Dit businessmodel is bij ons een beproefd concept. Wij hanteren dit model al 45 jaar en passen dit continu aan de nieuwste ontwikkelingen aan.



**Meer energie door samenwerking, kennisdeling  
en het gezamenlijk stellen van doelen**

# WAAROM MOEILIJK DOEN ALS HET SAMEN BETER KAN?

**Maak gebruik van onze wereldwijde  
ervaring, kennis en kunde**



**Bij REMAX ben  
je zelfstandige,  
maar niet  
alleen.**

Jouw doel is om succesvol zelfstandig makelaar te worden. Dit hoef je bij REMAX niet alleen te doen. REMAX stimuleert en promoot, maar biedt vooral ondersteuning waar jij dat wenst. Door de hele organisatie heen delen wij kennis en kunde met elkaar. Wij organiseren diverse netwerkevenementen zowel op regionaal, nationaal als internationaal niveau. Immers, waarom moeilijk doen als het samen beter kan?

Alle REMAX kantoren zijn (verplicht) aangesloten bij één van de drie branche- verenigingen (NVM, VBO of Vastgoed- Pro). Bij REMAX bieden wij het leerling- meestermodel aan voor het opleiden van nieuw talent waarbij zowel leerling als meester toegevoegde waarde van deze samenwerking ervaart. Ook bieden wij het opleidingstraject tot gecertificeerd makelaar aan.



**130.000+**  
makelaars  
wereldwijd en  
meer dan  
**7.500**  
makelaarskantoren

**23.000+**  
makelaars in  
Europa en  
meer dan  
**1.900**  
makelaarskantoren

# SLUIT JE AAN BIJ HET GROOTSTE MAKELAARS- NETWERK

**Ons doel is het realiseren van  
jouw persoonlijke succes**



## **Bouw samen met ons aan jouw eigen toekomst.**

Samen met je REMAX collega's volg je trainingen en deel je kennis en kunde, maar samen met je collega's zijn er naast de beste conventies, sprekers en evenementen ook spectaculaire feesten. Work hard, play hard.

Internationale conventies en trainingen zijn leuk om te bezoeken, maar genereren ook meer business in jouw dagelijkse praktijk. De woningmarkt wordt steeds internationaler, maar ook nationaal verhuizen mensen steeds meer van de ene naar de andere woon- plaats. Een sterk herkenbaar merk helpt de consument hierbij. Dit kan in de praktijk betekenen dat je via een buitenlandse REMAX collega een opdracht ontvangt en je de volgende dag zelf een opdracht aan een REMAX collega in een andere provincie geeft.



**Verschillende netwerkevenementen zoals  
internationale, nationale en regionale  
conventies**

# WIJ HELPEN JE OP WEG

**Wij beschikken over de tools om jouw bedrijf  
naar het volgende niveau te brengen**



**Met onze tools en  
ondersteuning is  
geen uitdaging te  
groot en kun jij je  
focussen op jouw  
eigen succes.**

De juiste start is de sleutel tot succes. De eerste indruk als ondernemer is bijzonder belangrijk. Dankzij onze marketingmaterialen ben je de concurrentie vanaf dag één een stap voor. Al voordat je gestart bent, heb je de beschikking over de juiste businessstrategie, zelf aanpasbare marketingmaterialen, rekruteringsmaterialen, trainingen, handboeken en coaching.



**Online marketingcenter,  
delen van de nieuwste  
technologie en de vele  
praktijkvoorbeelden**



**Zowel online als offline de beste tools**



**Wereldwijde samenwerking**

# ONTDEK HET BESTE IN JEZELF

Training, begeleiding en coaching  
zorgen voor betere vaardigheden



Het is jouw beurt om  
de leiding te nemen  
en wij staan klaar om  
je hierbij te helpen.

Het opbouwen van je eigen business  
is spannend. Samen zorgen we  
ervoor dat iedere stap succesvol  
genomen kan worden. Wij bieden jou  
de beste trainingen: van individuele  
livesessies en klassikale trainingen  
tot videotrainingen die ieder  
mogelijk aspect belichten voor het  
runnen van jouw succesvolle make-  
laardij. Wij motiveren en stimuleren  
jou om jouw makelaardij naar het  
volgende niveau te brengen.



Meer dan **45** jaar consistente groei



Meer dan **13.400** trainingsuren  
beschikbaar, nationaal of internationaal

# WIE KAN DELEN, KAN VERMENIG- VULDIGEN

**Bij REMAX wint iedereen. Meer marge en een beter verdienmodel voor iedereen door middel van schaalgrootte en kostendeling**



**Zet jezelf op nummer één en ga voor het beste verdienmodel.**

Makelaars die bij een traditioneel kantoor werken, zijn relatief veel tijd kwijt aan bijzaken zoals administratie, het ontwik- kelen van marketingmaterialen en andere office-gerelateerde werkzaamheden. Als RE/MAX makelaar word je ontzorgd door de kantooreigenaar en kun je je volledig focussen op nieuwe opdrachten en dien- sten in de makelaardij. Hierdoor behaal je een betere dienstverlening voor jouw opdrachtgevers en kun je meer op- drachten binnenhalen.

Als makelaar stel je zelf je doelen. Je kan bijvoorbeeld kiezen voor meer business of meer vrije tijd. Daarom ben je zelf heer en meester over je eigen (zakelijke) agenda. Door het gezamenlijk delen van kosten heb jij als RE/MAX makelaar lagere kosten en meer omzet. Kortom het beste verdienmodel in de makelaardij (de ABN AMRO en de Rabobank bevesti- gen dit ook in hun brancherapportages).



- ★ Meer opdrachten
- ★ Optimaal verdienmodel
- ★ Sterk netwerk
- ★ Meer tijd voor je klanten
- ★ Delen van kosten
- ★ Minder ondernemersrisico



**Merk**

**Visie**

**Expertise**

**Netwerk**

**Tools**

**Training**

**#1**

**Meer  
flexibiliteit**

**MAXIMALE  
ZELFSTANDIGHEID**

Alles wat je nodig  
hebt voor de  
onderneming die jij wilt  
gaan opbouwen

**Meer  
mogelijk-  
heden**

**Meer  
succes**



**REMAX Nederland**  
**Westerblokker 44**  
**1695 AH Hoorn**

088 883 37 00  
info@remax.nl  
www.remax.nl

